



## DEINE NÄCHSTEN AKTIV-SCHRITTE:

### 1. ERMITTELE DEINE BACKLINKS

Prüfe, **woher du externe Links bekommst**, zum Beispiel mit diesen Tools:

<http://www.backlinktest.com/>

>>> Zeigt dir an, welche Webseiten einen Backlink zu deiner Seite gesetzt haben. Deutsch.

<https://www.seo-united.de/backlink-checker/>

>>> Zeigt die Backlinks mitsamt dem verlinkten Ankertext an. Deutsch.

<https://de.majestic.com/>

>>> Gibt sehr umfassend an, woher deine Backlinks kommen und wie der "Trust Flow" dieser Seiten ist. Deutsch.

### 2. ENTFERNE SCHÄDIGENDE BACKLINKS

Hier erfährst du, wie du schlechte, sogenannte Disavow-Links, **bei Google entfernen lassen** kannst:

<https://support.google.com/webmasters/answer/2648487?hl=de>

### 3. KOOPERATIONEN EINGEHEN

Überlege dir, mit wem du kooperieren möchtest. Wer ist in deinem Themenbereich **Influencer** oder ein\*e sehr gute\*r **Expert(e)\*in**? Welchen Gastbeitrag könntest du dort schreiben oder wie kannst du auf anderem Weg einen externen Link dort bekommen? Schau in dein **Netzwerk**! Wenn du keines hast, bau dir eins auf. Facebook-Gruppen zu deinen Themen sind dabei eine gute Hilfe, um dich zu vernetzen.

Starte mit wenigstens EINER Mail an deine Kooperationspartner\*in! Schreibe nach und nach immer mehr Business-Partner\*innen an, um Backlinks aufzubauen.

## 4. KOMMENTIERE IN ANDEREN BLOGS

Schreibe in einem Blogbeitrag auf einer anderen relevanten Webseite, die zu dir und deinem Thema passt, einen **sinnvollen Kommentar**. Tu dies jede Woche wenigstens einmal.

## 5. ZU INTERAKTION EINLADEN

**Lade** deine Besucher\*innen – sanft und klar – **am Ende all deiner Blogbeiträge ein**, einen Kommentar zu schreiben. Achte bei deinen Business-Facebook-Aktivitäten auf die 3 Ziele, nämlich deine Follower

1. zu **Webseiten-Besucher\*innen** zu machen,
2. zu **Akteur\*innen**, indem sie auf deiner Webseite kommentieren,
3. zu **Multiplikator\*innen**, indem sie deine Beiträge teilen.

## 6. SEI GROßZÜGIG

... und kommentiere, teile, vergebe Gastbeitragsplätze an andere Business-Partner\*innen. Netzwerke und **verschenke deine Zeit** für das Marketing anderer. **Es kommt alles zu dir zurück :-)**